



Programa Origen

Conectando productores
con mercados responsables.

strategies4climate



<https://nestle-nespresso.com/>

El Problema

- Productores y organizaciones agro enfrentan una brecha creciente entre las exigencias del mercado y la realidad en origen.
- Exigencias crecientes: EUDR, Debida diligencia, Trazabilidad
- Limitaciones en origen. Capacidades limitadas, Herramientas complejas, Falta de acompañamiento, exceso de capacitaciones y sobrediagnósticos
- Riesgo de exclusión de mercados, pérdida de oportunidades, mayores costos



Source: <https://mycoffecup.de>

Nuestra respuesta

Transformamos expectativas de mercado y obligaciones regulatorias en capacidades y acciones prácticas desde el origen.

El Programa **Origen** para el sector café, proporciona acción práctica, gestión de riesgos y trazabilidad



strategies4climate

Como funciona

1. **Entender.** Requerimientos, riesgos y expectativas del mercado
2. **Evaluar.** Autodiagnóstico guiado e identificación de riesgos y brechas
3. **Adoptar.** Hojas de ruta accionables para fortalecer trazabilidad y gestión de riesgos
4. **Integrar.** Conectar con mercados responsables y oportunidades comerciales - relaciones de largo plazo y capacidad para demostrar alineación con expectativas de compradores.



Source: <https://coffeeandclimate.org/>

La plataforma ORIGEN

Conectando origen y mercado responsable

Lado proveedores en origen

- Preparación para mercado y Fortalecimiento de capacidades
- Herramientas simples de gestión
- Visibilidad frente a compradores
- Acceso a oportunidades

Programa ORIGEN

- Diagnóstico y autoevaluación
- Capacitación práctica
- Hojas de ruta y mejora continua
- Inteligencia de mercado
- Red de aliados y soporte técnico

Compradores / mercado

- Identificación de proveedores potenciales
- Información de origen y trazabilidad
- Herramientas de due diligence
- Conexión con proveedores preparados



Source: SKN Cafe

Resultados tangibles

Productores en Origen

- Diagnósticos y hojas de ruta accionables
- Mayor capacidad para demostrar cumplimiento y trazabilidad
- Mayor preparación para integrarse a cadenas responsables

Importadores y compradores

- Mayor entendimiento sobre particularidades y riesgos en origen
- Menor exposición a riesgos de abastecimiento
- Relaciones más transparentes y de largo plazo



Source: <https://coffeeandclimate.org/>

Tracción y ecosistema

Validación inicial y construcción de ecosistema:

- Documento conceptual y propuesta base desarrollados
- Red inicial de aliados entre Colombia y Europa
- Interés de actores de mercado y organizaciones de café:
 - a. Interés visible en sostenibilidad y abastecimiento responsable
 - b. Valoración del origen y relaciones de largo plazo
 - c. Capacidades complementarias en mercado, trazabilidad o implementación
- Participación en SASI y SCA World of Coffee Brussels
- Primeras capacidades articuladas alrededor de trazabilidad, riesgo y cadenas responsables



Hoja de Ruta de Colaboración

0–3 meses | Conocer y alinear

- Formalización de la colaboración
- Intercambio de información y prioridades
- Presentación del Market Snapshot Alemania
- Identificación de oportunidades y capacidades complementarias
- Definición de posibles líneas de trabajo conjunto

Resultado esperado:
Visión compartida y hoja de ruta preliminar de colaboración.

3–6 meses | Diseñar y validar

- Aplicación de herramientas de diagnóstico y priorización
- Validación de oportunidades comerciales y estratégicas
- Identificación de posibles pilotos o iniciativas conjuntas
- Vinculación con actores relevantes de la red ORIGEN

Resultado esperado:
Primeras oportunidades concretas identificadas y capacidades fortalecidas.

6–9 meses | Implementar

- Desarrollo de pilotos o iniciativas priorizadas
- Participación en actividades de visibilidad y posicionamiento
- Documentación de aprendizajes y resultados
- Consolidación de relaciones de largo plazo entre origen y mercado

Resultado esperado:
Primeras oportunidades concretas identificadas y capacidades fortalecidas.

Inversión propuesta – ORIGEN

ORIGEN Start

Documento mercado Alemania + acceso inicial a base de actores + sesión de presentación y conversación estratégica

ORIGEN Connect

Sesiones Start + ampliación de contactos priorizados + recomendaciones comerciales + sesión individual de seguimiento

ORIGEN Partner

Sesiones Connect + acompañamiento para preparación comercial y priorización de oportunidades

Gracias al acompañamiento recibido a través de Business Ideas for Development (GIZ), algunas organizaciones seleccionadas podrán acceder a condiciones preferenciales para validar conjuntamente el modelo y fortalecer conexiones entre origen y mercado.



Escalemos



Escanea para explorar colaboraciones

Juan David Mora Gómez

Founder & CEO

jmora@s4climate.com

www.s4climate.com

Phone: +49 176 43889431



On behalf of

